

Themenbezogenes Seminar „Einwandbehandlung“

Themenbezogenes Seminar „ „Einwandbehandlung“ “

Inhalte:

- Vom Produktnutzen zum Kundennutzen
- Einwand oder Vorwand?
- Einwände als Kaufsignale verstehen
- Was ist dran am Einwand?
- Welche Einwandarten lassen sich unterscheiden? Erfordern sie unterschiedliche Reaktionen?
- Lassen sich Einwände entkräften, umformen oder gar aktiv benutzen?
- Gibt es neben sprachlichen Reaktionen noch weitere Hilfsmittel?
- Welche Fragen lassen sich nutzen um Einwänden und Blockaden vorzubeugen / zu begegnen?

Gruppe (max. 8 Teilnehmer)	pro Tag	€	1.200,00
-------------------------------	---------	---	----------

Intensiv-Coaching (max. 8 Teilnehmer)	pro Tag	€	800,00
--	---------	---	--------

Individuelle Angebote/Seminarmodule auf Ihr Unternehmen und Ihre Bedürfnisse zugeschnitten können abweichend vereinbart werden.

Die Honorare verstehen sich inkl. Vor- und Nachbesprechung und Seminar-Unterlagen zzgl. Anfahrt und entstehende Übernachtungskosten.

Alle Preise sind Nettopreise. (zzgl. 19% MWSt)